

विचार बिन्दु

सारा जगत स्वतंत्रता के लिए लालायित रहता है फिर भी प्रत्येक जीव अपने बंधनो को प्यार करता है। –श्री अरविंद

चुनना आपको है!

भारत में खरीद-फरोख्त की दुनिया बहुत तेज़ी से बदल रही है। वैसे बदलाव तो सारी ही दुनिया में आ रहे हैं लेकिन क्योंकि हम अपने देश में आ रहे बदलावों से ज़्यादा प्रभावित होते हैं, यहां हम उसी की चर्चा कर रहे हैं। बहुत पुरानी बात नहीं है जब हमारे पास खरीद के ठिकाने बहुत कम थे। गांव के मोदी जी की दुकान, गली के नुककड़ का दुकानदार, और ज़्यादा से ज़्यादा हुआ तो हर शहर का एक मुख्य बाज़ार। मिलने वाला सामान भी सीमित हुआ करता था। ग्राहक के पास बहुत कम विकल्प होते थे। किसी को कभी देश से बाहर जाने का मौका मिलता था तो वह वहां के लकदक बाज़ारों और मिलने वाले वैविध्यपूर्ण सामानों को देखकर चौंधिया जाता था। लेकिन पिछले कुछ समय में ये स्थितियां पूरी तरह बदल गई हैं। अब भारत में करीब-करीब वे सारी वस्तुएं मिलती हैं जो दुनिया के अन्य विकसित देशों के नागरिकों को सुलभ हैं। बाज़ारों के रंग रूप भी बहुत बदल चुके हैं। दुकानों की स्पर्धा अब डिपार्टमेंटल स्टोर्स, मेगा स्टोर्स, और मॉल्स से हो रही है। इन सबका फैलाव महानगरों से नगरों, नगरों से कस्बों और अब तो कस्बों से गांव तक हो गया है।

आज खरीददार के पास विकल्पों की बहुतायत है। और विकल्पों की यह बहुलता केवल उत्पादों और ब्राण्ड्स के मामले में ही नहीं है। अब उसके पास यह विकल्प बाहुल्य भी है कि वह खरीददारी कहां से और कैसे करे। पहले जहां उसके पास केवल अपने मुहल्ले की दुकान से खरीददारी का विकल्प था, अब अगर वह चाहे तो दुकान को छोड़कर मॉल में जा सकता है और अगर कहीं न जाना चाहे तो किसी ई कॉमर्स साइट से घर बैठे भी अपनी इच्छित वस्तु पा सकता है। मॉल में जाने का अतिरिक्त लाभ यह होता है कि उसे चकाचक माहौल मिलता है, चुस्त सेल्समैन/वुमन की परिष्कृत ख़ास एंग्लिश मिलती है, बहुत सारे उत्पादों को देखकर उनमें से चुनने का अवसर मिलता है, एक ही छत के नीचे सारी खरीददारी करने की सुविधा मिलती है, और खरीददारी के साथ-साथ मनोरंजन और आमोद-प्रमोद के अवसर भी मिलते हैं। आम तौर पर मॉल्स में फूड कोर्ट भी होते हैं, बहुत बार सिनेमा हॉल भी होते हैं तो खरीददादारी के साथ-साथ आउटिंग का आनंद भी मिल जाता है।

अब इन दोनों की बहुत कड़ी टक्कर मिल रही है ई कॉमर्स साइट्स से। आजकल हमारे शहरों में वाहनों की भीड़-भाड़ और बहुत तेज़ी से बढ़ते जा रहे ट्रैफिक जामों की वजह से लोगों का घर से निकलना सुखद नहीं रह गया है। निकल गए और गंतव्य तक पहुंच भी गए तो पार्किंग की समस्या। और अगर वह ही हो तो दुकानदार का रूखा बर्तान, खरीददारी के लिए सीमित विकल्प, मॉल में चले गए तो तुलनात्मक रूप से महंगा सामान खरीदने की चुभना। आखिर मॉल में जिसने दुकान लगाई है वह सारे खर्चें तो अपने ग्राहक से ही वसुलेगा। ऐसे में ठंडी देवा के झोंके की तरह आई ई कॉमर्स साइट्स। कहीं जाने की ज़रूरत नहीं। घर बैठे ऑर्डर दें और जल्दी से जल्दी मनचाहा सामान प्राप्त करें। अगर पसंद न आए तो एक निश्चित अवधि में वापस कर दें या बदलवा लें। अगर एक साथ बड़ी राशि खर्च न करना चाहें तो ईस्टॉलमेंट की सुविधा ले लें और सबसे बड़ी बात, बाज़ार की दरों से कम दरों पर सामान खरीद लें। भारतीय टाहक तुलनात्मक रूप से कम दरों को बहुत ज़्यादा महत्व देता है। अब तो हालत यह हो गई है कि बहुत सारे दुकानदार अपने यहां इस आशय की इबारत टांगने लगे हैं कि कृपया हमारी रेट्स की तुलना ई कॉमर्स साइट्स की रेट्स से न करें! वे तो लिख कर टांग देते हैं लेकिन मैं फिर भी पूछना चाहता हूँ कि क्यों न करें? हम आपसे महंगा सामान क्यों खरीदें? आपके पास कोई शिकायत लेकर आएंगे तो आप तोता चश्म बन जाएंगे। रूखा जवाब देंगे। अगर लौटाना चाहेंगे तो खा जाने वाली नज़रों से देखेंगे, और बहुत मजबूर हुए तो सुबह ग्यारह बजे आए टाहक से कहेंगे कि सामान

आज खरीददार के पास विकल्पों की बहुतायत है। और विकल्पों की यह बहुलता केवल उत्पादों और ब्राण्ड्स के मामले में ही नहीं है। अब उसके पास यह विकल्प बाहुल्य भी है कि वह खरीददारी कहां से और कैसे करे। पहले जहां उसके पास केवल अपने मुहल्ले की दुकान से खरीददारी का विकल्प था, अब अगर वह चाहे तो दुकान को छोड़कर मॉल में जा सकता है और अगर कहीं न जाना चाहे तो किसी ई कॉमर्स साइट से घर बैठे भी अपनी इच्छित वस्तु पा सकता है।

माल को ग्राहक तक पहुंचा पाता है। अब इनकी ज़िम्मेदारी का भी समझिये। ये कंपनियां बहुत सारे उत्पादों पर जानबूझकर घाटा उठाती हैं। ऐसा ये ग्राहक को अपनी साइट पर आकर्षित करने और अपनी साइट को उसकी आदत में शामिल करने के लिए करती हैं। ऐसा करके ये छोटे प्रतिस्पर्धियों को स्पर्धा से बाहर भी करती रहती हैं। और भी जानिए। जो उत्पाद ज़्यादा बिकते हैं ये उनका उत्पादन ही ख़ुद करने लग जाती हैं, जो अन्य प्रचलित ब्राण्ड्स की तुलना में सस्ते होते हैं। ग्राहक चार चीज़ें इनकी बनाई खरीदता है तो तीन चीज़ें और भी खरीद लेता है। क्योंकि इनके व्यापार का आकार बड़ा होता है, ये टाहक को अपनी तरफ खींचने के लिए डेटा और कृत्रिम बुद्धिमता का भी भरपूर प्रयोग करने की सामर्थ्य रखते हैं। आपने किसी साइट पर कुछ खोजा तो वे बार-बार उस तरह की चीज़ें आपको दिखा कर अंततः उसे खरीदने के लिए तैयार कर लेते हैं।

ईकॉमर्स साइट्स के सस्ता माल बेचने के पीछे बहुत बड़ी भूमिका वेंचर कैपिटलिस्ट्स (VC) की भी होती है। उनसे प्राप्त वित्तीय समर्थन के बल पर इस तरह की कंपनियां आठ दस साल तक भी घाटा उठाकर बिज़नेस करने की सामर्थ्य अर्जित कर लेती हैं। अब यही देखें कि प्लिपकार्ड ने 2022-23 तक कभी प्रॉफिट दिखाया ही नहीं, फिर भी उसका वैल्यूएशन बीस मिलियन डॉलर से अधिक था। अमेज़ॉन इण्डिया (2024 के आंकड़ों के अनुसार) प्रॉफिट में नहीं है। फिर भी 5-6 हजार करोड़ का निवेश कर रही है। ये मात्र दो उदाहरण हैं। ये बड़े व्यापारी वेंचर कैपिटल से मार्केट पर कब्ज़ा करने की जुगत में रहते हैं। प्रतिस्पर्धी खत्म हो जाए, फिर तो ये जैसे चाहे वैसे व्यवसाय करेंगे। हमने अपने देश में हाल के बरसों में अनेक ब्राण्ड्स को लुप्त होते देखा है। इसके पीछे यही खेल चलता है। यह देखिये कि जैसे-जैसे प्रतिस्पर्धी कमजोर या विलुप्त होता है ये अपनी कीमतें बढ़ाने लग जाते हैं। अमेज़ॉन ग्राहम इसका एक उदाहरण है। अब उसने ग्राहम की सदस्यता महंगी कर दी है, लौटाना या बदलवाने की सुविधाएं कम कर दी हैं, उत्पादों की कीमतों भी पहले जितनी आकर्षक नहीं रह गई हैं। एक और उदाहरण देखें। पहले जब उबर और ओला बाज़ार में आए थे तो उन्होंने ड्राइवरों को इन्सेण्टिव दिये, हम उपभोक्ताओं को भी तरह-तरह के लालच दिए। अब जब बाज़ार से इनके प्रतिस्पर्धी कम या लुप्त हुए तो ये सारी चीज़ें भी खत्म हो गईं। टेलीकॉम के बाज़ार में हमारे देखते-देखते कितनी कम्पनियां विलुप्त हो चुकी हैं और जो बची हैं वे अत्यधिक निर्भरता से अपने ग्राहकों का दोहन कर रही हैं।

यह सब लिखने का एकमात्र आशय यह है कि हमारे पारंपरिक दुकानदार इस खेल और इसके पीछे छिपे खतरों को समझें। यह समझें कि बड़ी ताकतें उनका सर्वनाश करने पर तैयार हैं। अगर वे अपने अस्तित्व को बचाए रखना चाहते हैं तो उन्हें ग्राहक को बेहतर सेवाएं देनी होंगी। ग्राहक की परवाह करनी होगी। ग्राहक को अपनी तरफ खींचने और अपना बनाए रखने का हर मुमकिन प्रयास करना होगा। तभी उनके बचे रहने की कोई सम्भावना बनेगी। भारत का खरीददार और बाज़ार दोनों ही विविधता पूर्ण हैं। हमारा सोच अभी भी पारंपरिक है। एक ग्राहक के रूप में हमें दुकानदार की आत्मीयता और व्यक्तिगत स्पर्श अभी भी आकर्षित करते हैं। अगर वह दो बोली मीठे बोल ले और हमारा हाल चाल पूछ ले, अगर वह अपने साफ सुथरे और ईमानदार व्यापार के बारे में हमारे मन में अपना विश्वास स्थापित कर ले तो हम किसीमॉल या ई कॉमर्स साइट की बजाय उसी के पास जाना पसंद करेंगे। लेकिन अगर वह यह सोचे कि उसे नहीं ग्राहक को ही उसकी ज़रूरत है तो फिर उसे नष्ट होने से कोई नहीं बचा सकता है। दीवार पर जो साफ-साफ लिखा है उसे पढ़ना और उसके अनुरूप आचरण करना अथवा अपना विदा गीत लिखना – चयन उसका है !

–अतिथि संपादक, डॉ. दुर्गाप्रसाद अग्रवाल, (शिक्षाविद और साहित्यकार)



पंडित अनिल शर्मा

धनु, मंगल-बुधचक, बुध-तुला, गुरू-कर्क, शुक्र-तुला, शनि-मीन, राहु-कुम्भ, केतु-सिंह राशि में।

आज रविवोग रात्रि १:54 तक है। भद्रा रात: 8:24 से रात्रि १:53 तक है। आज विनायक चतुर्थी है।

श्रेष्ठ चौघड़िया: अमृत सूर्योदय से 8:16 तक, शुभ १:35 से 10:54 तक, शुभ 1:32 से 2:51 तक, लाभ-अचूत 2:51 से सूर्यास्त तक।

राहूकाल: 7:30 से १:00 तक। सूर्योद 6:57, सूर्यास्त 5:30 तक

राशिफल

सोमवार 24 नवम्बर, 2025

मार्गशीर्ष मास, शुक्ल पक्ष, चतुर्थी तिथि, सोमवार, विक्रम संवत् 2082, पूर्वाषाढ़ा नक्षत्र रात्रि १:54 तक, शूल योग दिन 12:37 तक, सर्पिज करण प्रात: 8:24 तक, चन्द्रमा रात्रि 4:27 से मकर राशि में संचार करेगा।

ग्रह स्थिति: सूर्य-बुधचक, चन्द्रमा-धनु, मंगल-बुधचक, बुध-तुला, गुरू-कर्क, शुक्र-तुला, शनि-मीन, राहु-कुम्भ, केतु-सिंह राशि में।

आज रविवोग रात्रि १:54 तक है। भद्रा रात: 8:24 से रात्रि १:53 तक है। आज विनायक चतुर्थी है।

श्रेष्ठ चौघड़िया: अमृत सूर्योदय से 8:16 तक, शुभ १:35 से 10:54 तक, शुभ 1:32 से 2:51 तक, लाभ-अचूत 2:51 से सूर्यास्त तक।

राहूकाल: 7:30 से १:00 तक। सूर्योद 6:57, सूर्यास्त 5:30 तक



मेष

नवीन कार्यों के संबंध में सकारात्मक आश्वासन प्राप्त होंगे। अटक हुए कार्य बनने लगेंगे। व्यावसायिक कार्यों के लिए भागदौड़ रहेगी। अनावश्यक धन खर्च हो सकता है।



तुला

व्यावसायिक वार्ता के लिए दिन अच्छा रहेगा। व्यावसायिक मामलों में परिचितों से सहयोग मिल सकता है। आर्थिक स्थिति ठीक रहेगी। परिवार में शुभ संदेश प्राप्त होंगे।



वृष

चन्द्रमा अष्टम भाव में शुभ रहेगा। मित्रों/रिश्तेदारों से आपसी अनबन हो सकती है। नवीन कार्यों में परेशानी हो सकती है। आवश्यक कार्यों में विलम्ब हो सकता है।



वृश्चिक

परिवार में आपसी सहयोग-समन्वय बना रहेगा, उत्सव जैसा माहौल रहेगा। धार्मिक-मार्गलिक कार्य सम्पन्न हो सकते हैं। व्यावसायिक/आर्थिक स्थिति ठीक रहेगी।



मिथुन

व्यक्तिगत परेशानियों दूर होने लगेंगी। विवादित मामलों से राहत मिल सकती है।दिनचर्या में सुधार होगा। स्वास्थ्य ठीक रहेगा। व्यावसायिक कार्य योजना बनेगी।



धनु

विवादित मामलों से राहत मिल सकती है। अटक हुए कार्य बनने लगेंगे। अस्त-व्यस्त दिनचर्या में सुधार होगा। व्यावसायिक/आर्थिक स्थिति ठीक रहेगी।



कर्क

आर्थिक मामलों में परेशानी हो सकती है। मन हानि का भय है। अनावश्यक धन खर्च हो सकता है। व्यावसायिक कार्यों के कारण भागदौड़ रहेगी। मन में असंतोष बना रहेगा।



मकर

व्यावसायिक कार्यों से संबंधित वार्ता सफल रहेगी। व्यावसायिक कार्य के लिए यात्रा संभव है। व्यावसायिक कार्यों का क्रियाव्यवन होगा। आर्थिक स्थिति ठीक रहेगी।



सिंह

व्यावसायिक प्रयासों में उचित सफलता मिलेगी। व्यावसायिक वार्ता सफल रहेगी। व्यावसायिक कार्य योजना का क्रियान्वयन होगा। आर्थिक स्थिति ठीक रहेगी। धार्मिक कार्यों पर खर्च होगा।



कन्या

घर-परिवार में सुख-शान्ति बनी रहेगी। परिवार में महत्वपूर्ण कार्य सम्पन्न हो सकते हैं। अतिथियों के आगमन से उत्सव जैसा माहौल रहेगा।



मीन

परिवार में मन को प्रसन्न करने वाले संदेश प्राप्त होंगे। अटक हुए कार्य बनने लगेंगे। परिवर्जनों के सहयोग से वर्तमान समस्या का समाधान हो सकता है। व्यावसायिक वार्ता सफल रहेगी।

आयुर्वेद व हर्बल उत्पाद को मिल रहे नए आयाम पेटेंट दिशा-निर्देश

आयुर्वेद आहार व मानक से इनोवेशन व मार्केटिंग का ग्राफ बढ़ेगा



विकास आसावत

सर्वे भवन्तु सुखिनः सर्वे सन्तु निरामयाः यानि सभी सुखी हों, सभी रोगमुक्त रहें। भारत पारंपरिक औषधीय जैव-संसाधनों से समृद्ध देश है और सदियों पुराने पारंपरिक ज्ञान का जनक व निर्वाहक है। भारतवर्ष विशेषकर हिमालय श्रृंखला औषधीय गुण युक्त हर्बल पौधों का खजाना है जिसे ग्रीन गोल्ड भी कहते हैं। आयुष स्वास्थ्य सेवा और उपचार की सुस्थापित प्रणालियों में आयुर्वेद, सिद्ध, यूनानी, होम्योपैथी, योग, प्राकृतिक चिकित्सा आदि शामिल हैं। देश-विदेश में आधुनिक व नवीनतम शोध के चलते नित नए आयुष

उत्पाद/प्रक्रियाओं/फॉर्मूलेशन का विकास हो रहा। हाल ही में 23 सितम्बर गाइडलाइन्स में ट्रेडिशनल नॉलेज डिजिटल लाइब्रेरी (टीकेडीएल) में नवीनता सम्बन्धी जांच को महत्वपूर्ण माना गया है। टीकेडीएल 4.54 लाख भारतीय पारंपरिक औषधीय ज्ञान सम्बंधित फॉर्मूलेशन व पहतिया का डिजिटल डेटाबेस है जो हमारे इस ज्ञान को संरक्षित कर अंतर्राष्ट्रीय पेटेंट कार्यालयों में इसके दुरुपयोग को रोकता है। संस्कृत, हिंदी, तमिल, मलयालम, अरबी, फ़ारसी, उर्दू, भोटी आदि स्थानीय भाषाओं में मौजूद प्राचीन टांथों की जानकारी को पाँच अंतर्राष्ट्रीय भाषाओं, अर्थात् अंग्रेजी, फ्रेंच, जर्मन, स्पेनिश और जपानी में लिपिबद्ध किया गया है। वर्ष 1995 में हल्दी के घाव भरने के गुणों को अमेरिकी पेटेंट मिलने पर और बाद में यूएस पेटेंट कार्यालय में उसी पेटेंट को रद्द करने में लगे समय, प्रयास और धनराशि के कारण पारम्परिक ज्ञान के संरक्षण के टीकेडीएल की नींव रखी गयी। डेटाबेस वर्तमान में विश्वभर में भारत, यूरोप, अमेरिका, जापान सहित 17 पेटेंट कार्यालयों को उपलब्ध है व इनके लिपिबद्ध होने से अन्य देशों के पेटेंट एजामिनर भी पेटेंट जारी करने से पहले

ये सुनिश्चित कर सकते हैं कि क्लेम किया गया प्रोसेस या फार्मूलेशन पहले से ही भारतीय ज्ञान के रूप सूचित है या नया अविष्कार है।

सामानांतर प्रगति में भारतीय खाद्य सुरक्षा एवं मानक प्राधिकरण (एफ.एस.एस.ए.आर) ने आयुष मंत्रालय के परामर्श से ‘आयुर्वेद आहार’ श्रेणी के अंतर्गत प्रामाणिक आयुर्वेदिक टांथों, अवयवों और प्रक्रियाओं पर आधारित व्यंजनों/ खाद्य पदार्थों की एक निश्चित सूची जारी की है जो भारत के पुरातन खाद्य ज्ञान को मुख्यधारा में लाता है। आयुर्वेद आहार को मौसम, शरीर की पाचन क्षमता और प्रतिरोधक क्षमता के मद्देनजर तैयार किया जाता है। इसी वर्ष जुलाई में एफ.एस.एस.ए.आई द्वारा जारी सूची में तिल मोदक, क्षीरपाक, गुलकंद, खिचड़ी समेत कुल 91 आयुर्वेद आहार शामिल किये गए हैं। ‘आयुर्वेद आहार’ का कोसेट खाद्य व्यवसाय संचालकों स्पष्टता प्रदान कर एक नया विश्वस्नीय उपभोक्ता मार्किट तैयार करता है।

मानक की बात करे तो आयुष मंत्रालय ने भारतीय मानक ब्यूरो (बीआईएस) के सहयोग से आयुर्वेद और योग के लिए अंतर्राष्ट्रीय मानकीकरण संगठन (आईएसओ) तकनीकी समिति की स्थापना की है

भगत सिंह का...भगत सिंह होने का मतलब!

हैं जिनका परिणाम पहले से ही तय होता है। युवाओं के आंदोलनों में विचारधारा और सिद्धांतों का भटकना देखा गया है। भारत में 1974 के कथित आंदोलन को ‘सम्पूर्ण क्रांति’ का ठप्पा लगा कर उसी पुरानी पूंजीवादी विचारधारा के दलदल में डाल दिया गया।

फिर भी, आज तक युवाओं और छात्रों के प्रेरणास्त्रोत भगत सिंह ही रहे हैं, बेशक उन्हें भगत सिंह का भगत सिंह होने के आधारों का ज्ञान नहीं हो। दरअसल भगत सिंह केवल शहीद ही नहीं है बल्कि ‘क्रान्ति’ के प्रतीक है। यह बात स्वयं भगत सिंह ने 22 मार्च, 1931 -फांसी दिये जाने के एक दिन पहले अपने मित्रों के नाम लिखे पत्र लिखी थी कि - “मेरा नाम हिंदुस्तानी क्रांति का प्रतीक बन चुका है और क्रान्तिकारी दल के आदर्शों और कुर्बानियों ने मुझे बहुत ऊंचा उठा दिया है - इतना ऊंचा कि जीवित रहने की स्थिति में इससे ऊंचा मैं जीवित हर्गिज ही हो सकता।” भगत सिंह का क्रान्ति का प्रतीक होना ही वह तथ्य है जो भगत सिंह को भगत सिंह बना चुका है, युवाओं का प्रेरणास्त्रोत बना चुका है- जिसके पीछे कथित राजनीतिक पार्टियों और उनके पीढ़ियों से जमें बैठे राजनेता घिसटते जाते हैं, क्योंकि उनका सिर्फ वोट लेकर चुनाव जीतना ही एक मात्र सिद्धांत है, एक मात्र विचारधारा जो है।

भगत सिंह, भगत सिंह क्यों है?

8 जून, 1929 को केंद्रीय असेंबली में भगतसिंह और उनसे साथियों ने बंब फेंका था और जो पचें फेंके गये थे उनमें अन्य बातों के यह भी लिखा था “हम मनुष्य के जीवन को पवित्र समझते हैं। हम ऐसे उज्ज्वल भविष्य में विश्वास रखते हैं जिसमें प्रत्येक व्यक्ति को पूर्ण शान्ति और

असंबली उसे कानून नहीं बनने देती और भगतसिंह आदि पर मुकदमा चला कर फांसी देना मुश्किल हो जाता।

उस टिब्यूनल के एक जज जी.सी. हिल्टन ने भगतसिंह आदि को हथकड़ियों के साथ अदालत में पेश करने को कहा था, तब भगतसिंह ने टिब्यूनल का बहिष्कार कर दिया, तब उन्हें लाठियों से पिटाया गया और भारतीयों को गालियां दी गईं तब भगतसिंह ने एक भारतीय जज जस्टिस आगा हैदर को संबोधित करते हुए कहा था, “ऐसी मानसिक स्थिति वाले जज कैसे न्याय करेंगे।” इस पर आगा हैदर ने उस दिन की अदालती कार्यवाही पर हस्ताक्षर करने से मना कर दिया था। उस बात की चर्चा पूरी दुनिया में हुई और उसकी प्रतिक्रिया स्वरूप एक बार फिर से ‘भगतसिंह दिवस’ मनाया गया था।

भगतसिंह का भगतसिंह होने का मतलब यही है।

07 अक्टूबर, 1930 तक अदालती टिब्यूनल ने 300 पृष्ठों का अपना फैसला दे दिया और 07 अक्टूबर, 1930 को ही भगतसिंह, राजगुरू और सुखदेव को 17 अक्टूबर, 1930 को फांसी देने का वारंट भी निकाल दिया था। लेकिन उस दिन फांसी नहीं दी जा सकी।

तब, भगतसिंह को फांसी नहीं दिये जाने के प्रयास शुरू किये गये। इन प्रयासों का सबसे अधिक ह्दय विदारक वह प्रयास था जो उनके कमांडर और मुखिया चंद्रशेखर आजाद ने किया था- वही चंद्रशेखर जो आजाद था, आजाद रहा..... और... 27 फरवरी, 1931 को इलाहबाद के अफ्रेड्ड पार्क में अपनी घेराबंदी को देख स्वयं की पिस्तौल से अपनी कनपटी पर गोली मारकर हमेशा के लिए आजाद हो गया था।

उसी 27 फरवरी, 1931 के एक

एनसीसी दिवस पर कैडेट्स ने विद्यालय में स्वच्छता अभियान चलाया

- कैडेट्स ने सामूहिक रूप से वृक्षारोपण किया, जिसमें पर्यावरण संरक्षण और जिम्मेदार नागरिकता की भावना प्रदर्शित हुई**

शर्मा द्वारा किया गया।

कार्यक्रम के दौरान विद्यालय के प्रधानाचार्य गुरुशरण गोयल ने एनसीसी कैडेट्स को संबोधित करते हुए कहा कि एनसीसी केवल पेंड या यूनिफॉर्म नहीं, बल्कि वह अनुशासन, नेतृत्व क्षमता, आत्मविश्वास और

राष्ट्रभक्ति की मजबूत नींव है। उन्होंने एनसीसी दिवस के इतिहास और इसका छात्र जीवन व भविष्य में महत्व विस्तारपूर्वक समझाया। इसी क्रम में एनसीसी प्रभारी एवं फर्स्ट ऑफिसर ओमप्रकाश कुमावत ने भी कैडेट्स को संबोधित करते हुए कहा कि एनसीसी